

Reputazione finanziaria e credibilità

Checklist operativa — costruire credibilità prima di averne bisogno

DA TENERE A MENTE

Le banche danno sempre i soldi. Se non li danno a te, li stanno dando a qualcun altro. Il problema non è il credito — è come vieni percepito da chi lo eroga.

REPUTAZIONE E BANCHE DATI

- Ho verificato cosa risulta su di me in Centrale Rischi e CERVED prima di fare qualsiasi richiesta
- Tengo aggiornata la banca sull'andamento del mio business — anche quando non ho nulla da chiedere
- Non mi presento in banca solo quando ho urgenza — costruisco il rapporto nei momenti di stabilità

DOCUMENTAZIONE E COMUNICAZIONE FINANZIARIA

- Ogni richiesta di credito è accompagnata da un documento scritto con finalità, piano di rimborso e numeri a supporto
- Per ogni variazione significativa del fatturato ho una spiegazione chiara e documentata — non solo a voce
- Il bilancio è accompagnato da una nota di commento che contestualizza i numeri e comunica le prospettive
- Il fabbisogno finanziario che indico nelle richieste è calcolato con precisione — non stimato a sensazione

DOMANDE DI RIFLESSIONE

Ho mai controllato cosa c'è scritto su di me in Centrale Rischi o CERVED?

L'ultima volta che ho chiesto credito ero in una situazione di urgenza o di stabilità?

La mia ultima richiesta di credito era documentata per iscritto o era solo a voce?

So spiegare le variazioni del mio fatturato degli ultimi 3 anni con dati alla mano?
